



# Qualification de fichiers

**Nous vous aidons à compléter des fichiers d'entreprises ou de particuliers pour cibler plus précisément vos prochaines actions marketing.**



## *Fichiers d'entreprises*

**Avoir un fichier d'entreprises bien qualifié, c'est un investissement sur l'avenir.**

- Valider les coordonnées et s'assurer de l'existence d'un parc de voitures
- Connaître le nom du responsable, ses besoins, son mode de fonctionnement
- Avoir une idée précise en termes de marques, d'ancienneté, de renouvellement, etc.

**Ce sont là des informations indispensables pour travailler plus efficacement votre secteur...**

---

## **Comment ça marche ?**

---

### ***Les fichiers***

Vous nous transmettez votre fichier d'entreprises à qualifier.

### ***Les appels***

Nous appelons sur téléphones fixes et portables, suivant des cycles de plusieurs tentatives d'appels, à différents créneaux porteurs. Nos appels sont émis depuis la région parisienne, de 10 h à 20 h, du lundi au vendredi.

### ***Le script d'appel***

**Les scripts sont élaborés sur mesure en fonction des informations que vous souhaitez obtenir.**

Nous pouvons vous proposer des scripts standardisés :

- Validation de la raison sociale, de l'adresse postale, téléphone et fax
- Recherche de l'existence d'un parc automobiles et de sa composition (volume, marques, etc.)
- Nom du responsable et coordonnées directes (téléphone, mail)
- Mode de financement, prochain renouvellement

**En fin d'appel, nous tentons bien entendu de détecter l'intérêt du responsable pour un rendez-vous vendeur.**

### ***La synthèse***

En fin de mission, nous vous restituons le fichier complété de l'ensemble des informations recueillies.



# Qualification de fichiers

Nous vous aidons à compléter des fichiers d'entreprises ou de particuliers pour cibler plus précisément vos prochaines actions marketing.



## *Fichiers de particuliers*

Mieux connaître vos clients et vos prospects, c'est avoir plus d'atouts pour répondre au mieux à leurs besoins.

---

## *Comment ça marche ?*

---

### *Les fichiers*

Vous nous transmettez votre fichier à qualifier. Il peut s'agir de votre propre fichier clients ou d'un fichier de prospection.

### *Les appels*

Nous appelons sur téléphones fixes et portables, suivant des cycles de plusieurs tentatives d'appels, à différents créneaux porteurs. Nos appels sont émis depuis la région parisienne, de 10 h à 20 h, du lundi au vendredi.

### *Le script d'appel*

Les scripts sont élaborés sur mesure en fonction des informations que vous souhaitez obtenir.

Nous pouvons vous proposer des scripts standardisés :

- Validation de l'adresse
- Modèle possédé, kilométrage, lieu d'entretien
- Téléphone portable, adresse mail
- Position d'achat

En fin d'appel, nous tentons bien entendu de détecter l'intérêt pour un rendez-vous vendeur.

### *La synthèse*

En fin de mission, nous vous restituons le fichier complété de l'ensemble des informations recueillies.



#### **ADM Conseils**

9 rue Saint Vincent – 78100 SAINT GERMAIN EN LAYE

Téléphone : 01 39 04 18 18 – Télécopie : 01 39 04 18 19 – Mail : thielec@admconseils.com